

CLYNN

Универсальный дозатор вязких средств
для тату и PMU- мастеров

Старые привычки больше не стандарт

Clynn



МИНОБРАЗОВАНИЯ
РОССИИ

СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ

“СТАРАЯ СХЕМА” СЪЕДАЕТ ДЕНЬГИ И СТЕРИЛЬНОСТЬ

В тату-индустрии и РМУ подача вазелина/анестетика до сих пор часто происходит «по-старому»: банки, шпатели, палочки, шприцы.

Clynn x  **СТАРТАП**
КАК ДИПЛОМ

1 ИЗ 20 СЛУЧАЕВ

использования классических банок связан с риском загрязнения общей ёмкости*

1

ТАТУИРОВКА - ЭТО КОНТРОЛИРУЕМАЯ РАНА

загрязнение вазелина на столе **СОЗДАЕТ** риск перекрестного заражения

30% ВЯЗКОГО СРЕДСТВА РАСХОДУЕТСЯ В ПУСТУЮ

это приводит к финансовым потерям мастера

2

КАЖДАЯ “ГОРКА” НА ШПАТЕЛЕ — ЭТО ДЕНЬГИ В МУСОР

избыточный вазелин нельзя вернуть в банку, материал превращается в перерасход и списание

CLYNN — КОНТРОЛЬ ДОЗЫ ВМЕСТО РАБОТЫ “НА ГЛАЗ”

Устройство в форме ручки для точной подачи вязких средств для тату-мастеров и мастеров PMU.



устройство в разрезе



*система
одноразовых
картриджей*



*сменные
наконечники*

Clynn x  **СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ**

» ГЕРМЕТИЧНЫЙ КАРТРИДЖ

материал **НЕ КОНТАКТИРУЕТ**
с внешней средой

» ДОЗИРОВАННАЯ ПОДАЧА

контроль выдачи порции материала и
СНИЖЕНИЕ ПЕРЕРАСХОДА НА 30%

» СМЕННЫЕ НАКОНЕЧНИКИ

разные сценарии применения
и **АДАПТАЦИЯ ПОД КЛИЕНТА**

» ВСТРАИВАЕТСЯ В РАБОТУ

**ПОВЫШЕНИЕ КОМФОРТА РАБОТЫ
НА 15%**
(форм-фактор ручки)

CLYNN ЗАКРЫВАЕТ ТО, ЧТО РЫНОК ТЕРПЕЛ ГОДАМИ

89%

считают стерильность **КРИТИЧЕСКИ
ВАЖНЫМ ФАКТОРОМ**

48%

ПОСТОЯННО РАБОТАЮТ с вазелином
и вязкими средствами

53%

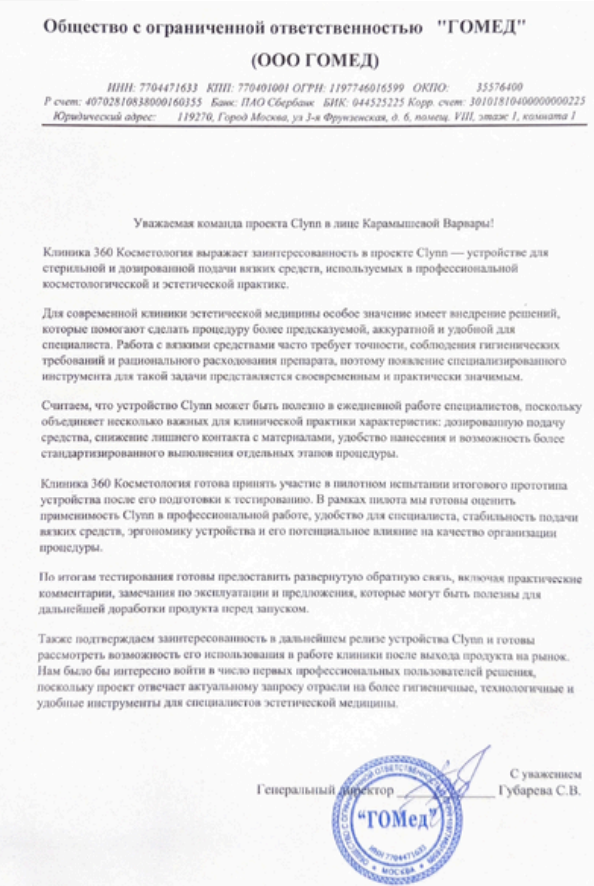
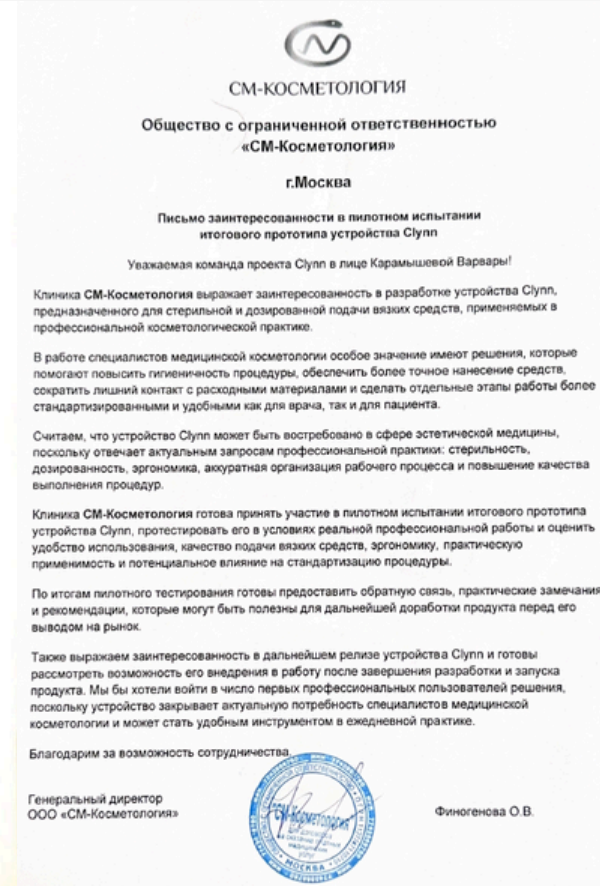
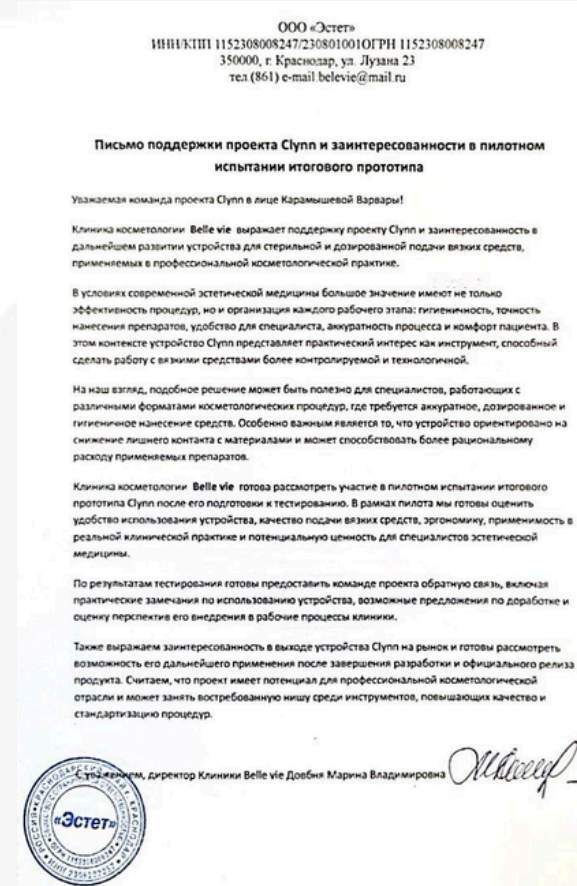
ОТМЕЧАЮТ НЕУДОБСТВА
существующих способов подачи

228

респондентов: опросы + CustDev

Clynn x  **СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ**

ПИСЬМА ПОДДЕРЖКИ



30%

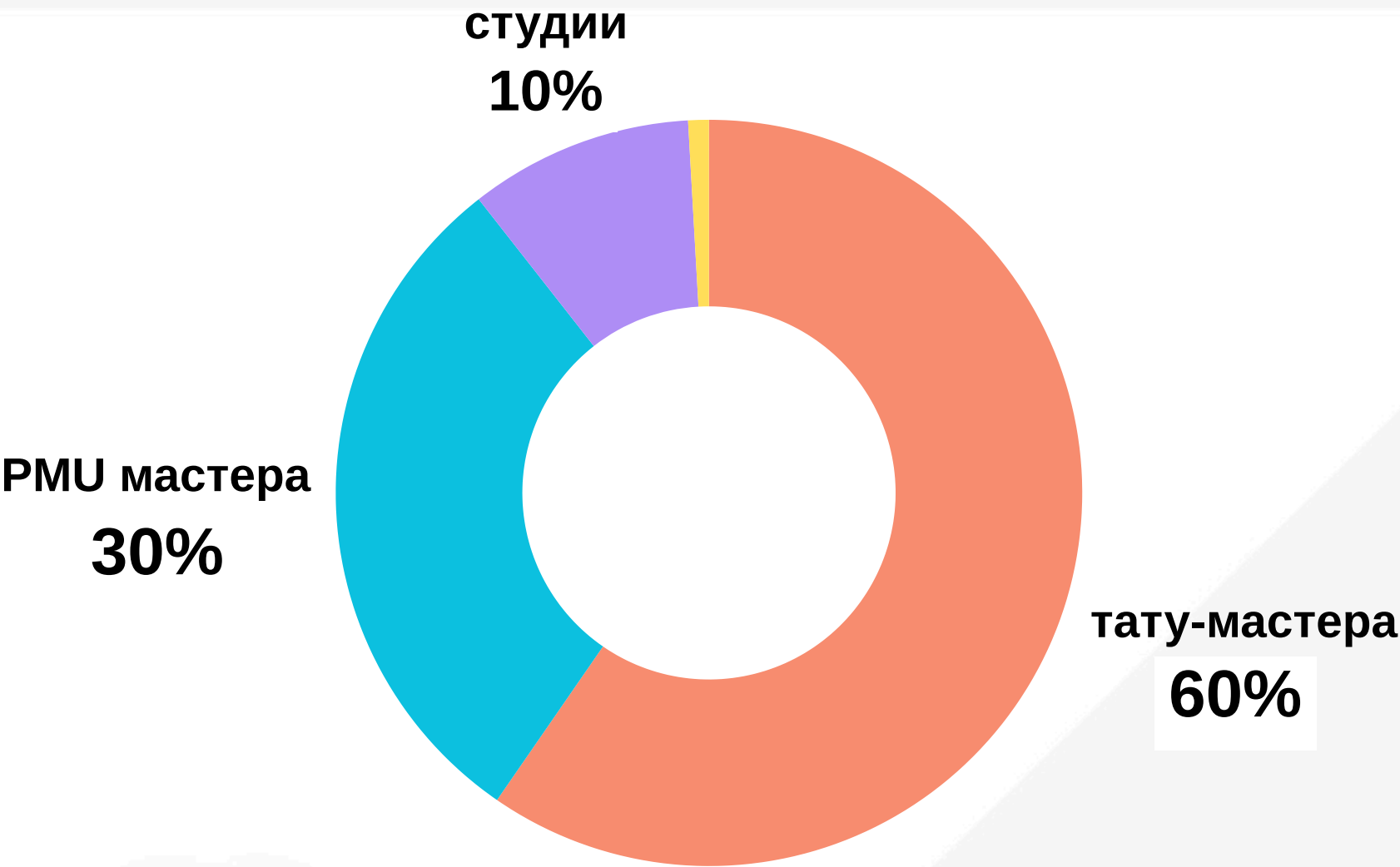
СНИЖЕНИЕ ПЕРЕРАСХОДА вязких средств

15%

РОСТ УДОБСТВА рабочего процесса

ГЛАВНЫЕ ДЕНЬГИ ПРОЕКТА — В ПОВТОРНЫХ ЗАКУПКАХ

В2В-сегмент формирует 83% рынка Clynn и является основным источником масштабирования



*важно понимать, что мастера могут быть как в составе В2С, так и в составе В2В (студии, академии, салоны) в зависимости от условий работы



≈ 7% доли рынка

ВМЕСТО КОНКУРЕНТОВ — ЗАМЕНИТЕЛИ И КОМПРОМИССЫ

Clynn x  **СТАРТАП**
КАК ДИПЛОМ



КОНКУРЕНТ — “СТАРАЯ ШКОЛА”

Банки, шпатели и шприцы — это не прямой аналог, а устаревший способ решения задачи



ГОЛУБОЙ ОКЕАН: НОВАЯ КАТЕГОРИЯ

Clynn создаёт новую категорию: стерильная дозированная подача вязких средств для тату/PMU.



НОВЫЙ СТАНДАРТ ИНДУСТРИИ

Одна система вместо набора вместо разрозненных и компромиссных инструментов.

Параметр	Clynn	Банка + шпатель	Шприц / DIY	Капсы	Косметологические дозаторы
Специализация под tattoo/PMU	●	—	◐	—	—
Стерильность и гигиена	●	—	◐	◐	◐
Контроль расхода	●	—	◐	—	●
Дозированная подача	●	—	◐	◐	●
Мобильность и компактность	●	●	●	●	—
Простота внедрения	◐	●	◐	●	◐
Стоимость решений	7 000 ₽ + расходники	750–1 000 ₽	200–500 ₽	2–5 ₽ за процедуру	3 000–4 000 ₽

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ “БРИТВА-ЛЕЗВИЕ” ДЛЯ ТАТУ И РМУ

Clynn x  **СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ**



КАНАЛЫ ПРОДАЖ

- **E-commerce:** маркетплейсы, сайт
- **B2B-канал:** студии, школы, дистрибьюторы и профессиональные магазины
- **Спрос и доверие:** выставки, амбассадоры, пилоты и кейсы внедрения



РАСХОДНАЯ ЧАСТЬ

Производство и поставки

- контрактное производство устройства и расходников
- материалы, упаковка, маркировка
- логистика, склад и фулфилмент

КАК ЗАРАБАТЫВАЕТ CLYNN

- первичная продажа устройства
- регулярные закупки картриджей
- сменные наконечники (3 типа)
- B2B-комплекты и подписка для студий и школ

Разработка и запуск

- инженерная доводка и оснастка
- сайт, CRM, маркетплейсы, выставки
- контроль качества и поддержка продаж
- маркетинговые затраты

МОДУЛЬНАЯ СИСТЕМА, КОТОРУЮ
НЕВОЗМОЖНО ЗАМЕНИТЬ ЧЕМ ПОПАЛО



ЭКОНОМИКА CLYNN СХОДИТСЯ ДАЖЕ В БАЗОВОМ СЦЕНАРИИ

DPP 8 мес.

Валовая маржа
60%

Выручка
23 млн

Чистая прибыль
5.6 млн

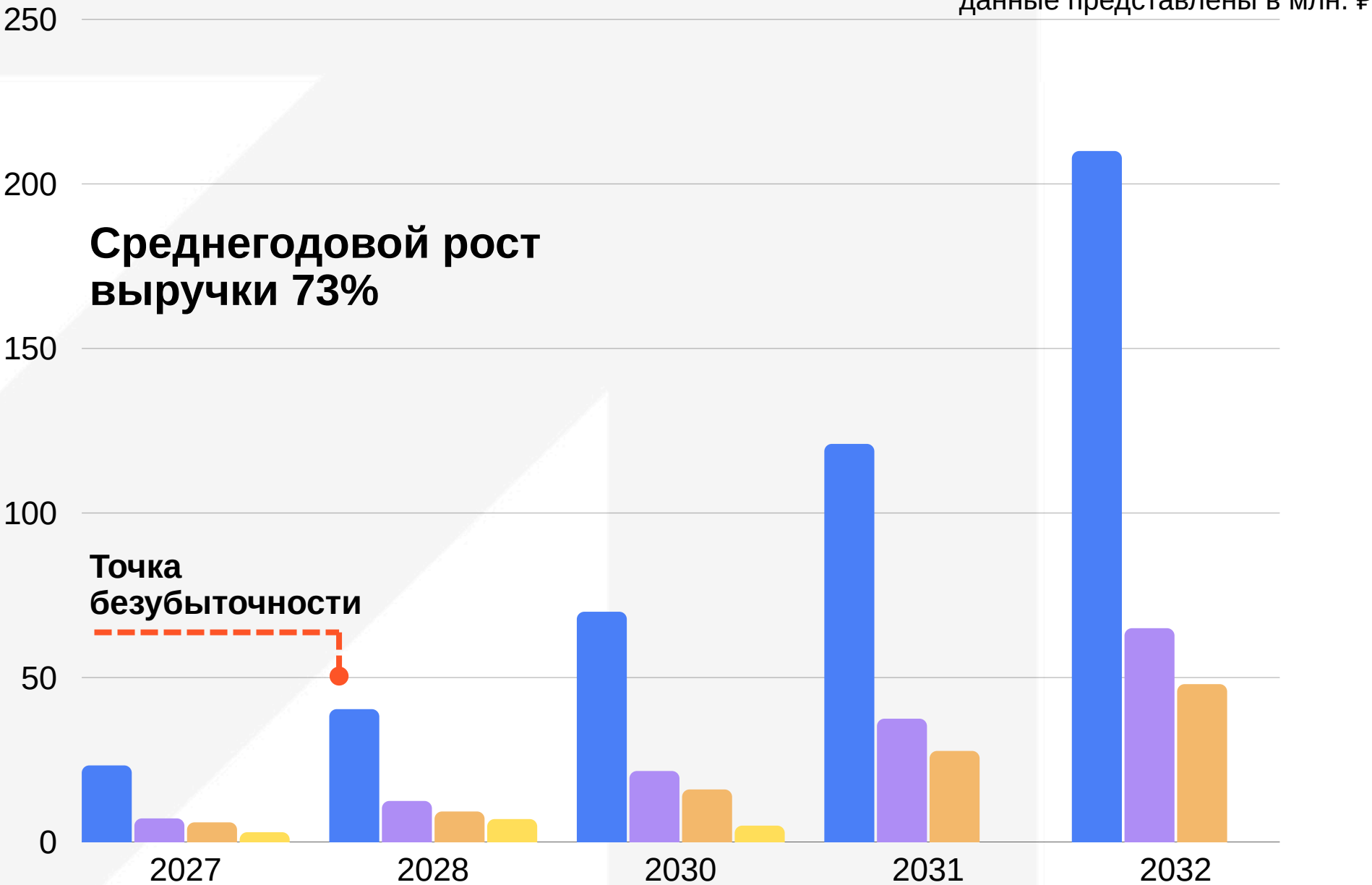
NPV
4.7 млн

ROI
19.7x

Clynn

СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ

Выручка EBITDA Чистая прибыль
Привлеченное финансирование



После 2028 года дальнейшее развитие финансируется за счет операционной прибыли.

ОТ ПРОТОТИПА К ПРЕДСЕРИИ И НОВОМУ СТАНДАРТУ



ЧТО УЖЕ ДОСТИГНУТО

Проект имеет высокий потенциал масштабирования и выхода на смежные рынки (косметология и медицина)

ПРОЕКТ НАЦЕЛЕН НА
МАСШТАБИРОВАНИЕ БЕЗ ГРАНИЦ

ТАТУ ИНДУСТРИЯ ЭТО ТОЛЬКО НАЧАЛО



Грант

Студенческий стартап



Юрлицо

ООО “Ай Бьюти Тэк”, созданное в рамках гранта (2025)



Топ-10

Академии Инноваторов



Полуфинал

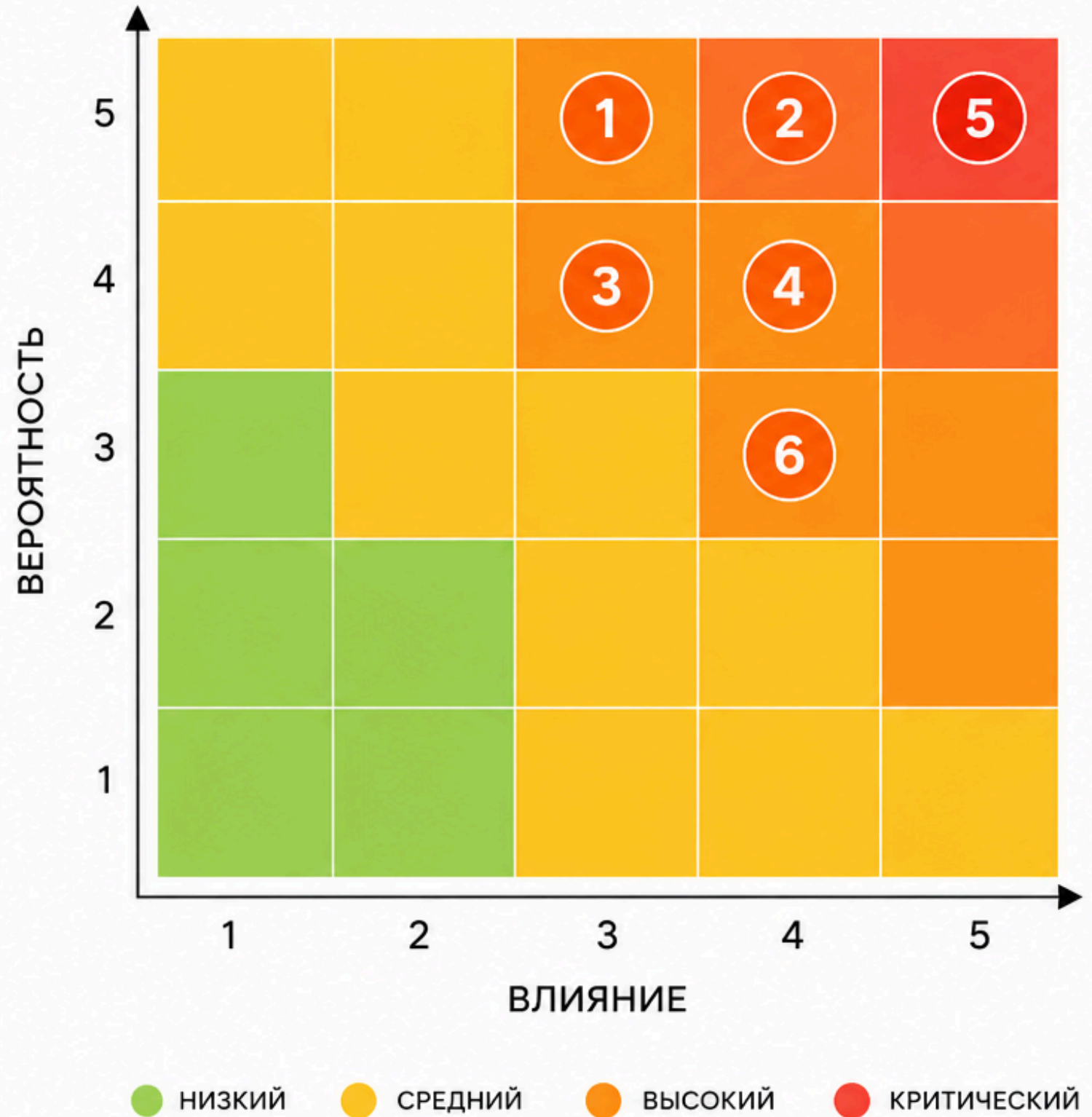
премии “Стартех”



Топ-1000

университетских стартапов

ЗОНЫ ТУРБУЛЕНТНОСТИ



- | | | |
|---|--|--|
| 5 | увеличение сроков получения разрешительной документации | доработать документацию и пройти необходимые процедуры |
| 2 | поведенческий барьер: мастера не готовы отказаться от «старой школы» | запустить обучение, амбассадоров и бесплатные тест-драйвы |
| 1 | ошибка позиционирования: рынок не примет ценностное предложение | скорректировать УТП и цену по результатам пилотов |
| 3 | устройство не подтвердит ресурс и стабильность | провести дополнительные испытания и доработать конструкцию |
| 4 | задержки поставщиков и рост себестоимости | подключить альтернативных производителей и поставщиков |
| 6 | нехватка оборотного капитала на запуск | привлечь дополнительное финансирование и сократить burn rate |

ИНВЕСТИЦИИ, КОТОРЫЕ МЕНЯЮТ ИНДУСТРИЮ

Clynn X  **СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ**

10 млн ₽ Pre-seed

14% → 18 месяцев

Ранний вход в продукт с понятной
болью, повторяемыми продажами
и рынком без прямых аналогов

На что пойдут инвестиции



КАРАМЫШЕВА ВАРВАРА НИКОЛАЕВНА

CEO, founder

Маркетолог medical beauty, тату-мастер и предприниматель с практической экспертизой на стыке эстетического рынка, продукта и продаж.

Ключевой опыт

- CEO ООО «Ай Бьюти Тэк»
- Резидент «Академии Инноваторов» МИК
- 6 лет в стартапах и эстетическом рынке
- Сертифицированный трекер акселерационных программ
- Спикер ГУУ и ВШЭ «Я в деле»



ВИЗИТКА

Clynn x  СТАРТАП
КАК ДИПЛОМ

